

MATRIZ DOFA

FAVORABLE
Para alcanzar el objetivo

DESFAVORABLE
Para alcanzar el objetivo

ANÁLISIS INTERNO
Atribuibles a la empresa

FORTALEZAS



DEBILIDADES

ANÁLISIS EXTERNO
Atribuibles al entorno

OPORTUNIDADES



AMENAZAS

MATRIZ DOFA

FAVORABLE
Para alcanzar el objetivo

DESFAVORABLE
Para alcanzar el objetivo

ANÁLISIS INTERNO
Atribuibles a la empresa

FORTALEZAS

- ¿Qué está funcionando bien?
- ¿Hay algo que hace la diferencia?
- ¿Cómo aportamos a nuestros clientes?
- ¿Qué hacemos realmente bien?
- ¿Cuáles son nuestros factores diferenciadores?

DEBILIDADES

- ¿Qué no funciona de manera óptima?
- ¿Por qué no estamos haciendo la diferencia?
- ¿Cuáles procesos necesitan mejorar?
- ¿Qué dificulta nuestras ventas?
- ¿Cuáles son las razones de inconformidad de nuestros clientes?

ANÁLISIS EXTERNO
Atribuibles al entorno

- ¿Qué se necesita mejorar o cambiar?
- ¿Qué deberíamos dejar de hacer?
- ¿Qué deberíamos comenzar a hacer?
- ¿Cuáles son nuestros factores diferenciadores?

OPORTUNIDADES

- ¿Qué amenaza a nuestro negocio?
- ¿Cuáles son las tendencias tecnológicas y económicas?
- ¿Nuevos comportamientos del cliente?
- También analice las amenazas financieras: ¿costos?
- ¿Ingresos? ¿Deuda? ¿Flujo de fondos?

AMENAZAS

PLANEACIÓN ESTRATÉGICA

Contáctenos para analizar cómo un proceso de **Planeación Estratégica** podría servir a su empresa.

Podemos definir rápidamente un proceso apropiado que satisfaga las necesidades, el presupuesto y la disponibilidad de tiempo de su organización.

¡Conversemos!

InsightB2B

Maria del Pilar Paz

Gerente

marketing@insightb2b.co

www.insightb2b.co



**Chatea con
nosotros**